

Van Wijk BV wil China veroveren met zijn LNG-bunkergiek



WERKENDAM Ruud Gommers is sinds een jaar directeur bij Van Wijk BV uit Werkendam, toonaangevend scheepsreparatiebedrijf voor de binnenvaart. Hij is trots op de producten die hier gemaakt worden, onder meer op de samen met Kanon Loading Equipment ontwikkelde LNG-bunkergiek. Een product waarmee hij naar China wil immers: “Daar zit onze markt.” Het winnen van het Oranje Handelsmissiefonds opent hier voor de deuren.

SANNE VERHOEFF

“Sinds januari 2020 ben ik directeur bij Van Wijk, hier worden hele mooie producten gemaakt. Een van die producten is de bunker kraan, die wij op aanvraag van Shell hebben doorontwikkeld voor het gebruik van LNG. Dit in samenwerking met Kanon uit Zeewolde. Gezamenlijk hebben we een kraan ontwikkeld die geheel voldoet aan de strenge veiligheidseisen die Shell handhaaft. De eerste LNG- bunker kraan vaart inmiddels zo'n

anderhalf jaar rond in havens als Rotterdam en Antwerpen, en sinds 2020 in Singapore.”

LNG is de meest milieuvriendelijke, direct verkrijgbare brandstof voor de scheepvaart. Daarom gebruiken steeds meer zeeschepen LNG als brandstof. Het concept van LNG bunkeren is volgens Van Wijk gebaseerd op een bestaand, in de praktijk bewezen systeem, dat al jaren wordt toegepast voor koolwaterstoffen. Het bestaat uit een stijve giek met parallel lopende componenten met harde leidingen. Draaipunten van deze giek worden overbrugd met draaikoppelingen. Het laatste verbindingselement naar een schip is een flexibele slang die met de bunkergiek aan boord van het ontvangende vaartuig wordt gehezen.

Dit ontwerp is als basis gebruikt en specifiek aangepast voor LNG-toepassing, zoals het gebruik van een in de praktijk bewezen LNG-slang en de ontwikkeling van een handige elektrische, hydraulisch bediende noodkoppeling. Hierdoor is het een betrouwbare

en efficiënte bunkeroplossing met een groot bereik.

Voordelen

De grootste voordelen van deze giek zijn het bedieningsgemak, de veiligheid en de mogelijkheid om te bunkeren tijdens het reguliere verladen van een zeeschip, waar altijd de regel tijd is geld van kracht is. Gommers: “Veiligheid is een belangrijk thema en er zijn veel veiligheidssystemen toegevoegd. Ook Shell vond deze veiligheidseisen enorm belangrijk. Als er ook maar iets gebeurt, koppelt de slang direct veilig los. Omdat de leidingen voor een groot deel door de giek lopen, en dan pas de slangen eruit komen, ben je heel flexibel. Er kan heel snel aangekoppeld worden, waarna men kan beginnen met tanken.”

Bescheiden

Waarom heeft Van Wijk nu de blik op China gericht? Gommers: “Ik zat een beetje te mijmeren, we zijn een bescheiden bedrijf. Er wordt hier geen geld verspild. We hebben die mooie LNG Bunkergiek en ik vond het zonde om te gaan wachten tot iemand ons vindt met betrekking tot dit product. Waar is deze bunkergiek nodig? In de grote werelddhavens! Ik bedacht me dat onze markt dus eigenlijk in China zit; een grote werelddhaven en een mooie plek waar bunkerschepen met deze mooie giek van ons kunnen varen.” Gommers kreeg via de advertentie voor het Oranje Handelsmissiefonds binnen; een initiatief van Evofenedex, EY, ING, MKB-Nederland en het ministerie van Buitenlandse Zaken, in samenwerking met de Rijksdienst voor Ondernemend Nederland (RVO). Zij helpen elk jaar tien mkb-bedrijven met het uitbreiden van hun buitenlandse netwerk door hun ervaring en kennis op het gebied van internationaal zakendoen. “Veel support dus om onze ambities in China waar te maken”, aldus Gommers.

Handelsmissie

De tien winnaars, waaronder dus Van Wijk, zijn gekozen uit ruim tweehonderd inschrijvingen en geselecteerd op criteria als



duurzaamheid, innovatie en de motivatie te starten of uit te breiden in het buitenland. Het prijzenpakket bestaat onder andere uit een op-een-hulp van ambassades en (digitale) gesprekken met ambassadeurs, deelname aan een fysieke of digitale handelsmissie en een zakenpartnerscan. Gommers: “Alles wordt vanuit de RVO gecoördineerd, zo heb ik bijvoorbeeld nu een China business-coördinator. Ik hoop heel erg op een fysieke handelsmissie naar China, zodra het kan. Het is een mooie kans om connectie te maken en een netwerk te creëren.”

Gommers is trots op het feit dat het Van Wijk in samenwerking met Kanon gelukt is om de goed werkende bunkergiek te ontwikkelen. Met een vervolg: “We gaan ook nog aan boord bij de schipper die met deze bunkergiek vaart in Rotterdam en Antwerpen. We willen hem vragen naar zijn ervaringen, zodat we eventueel later nog verbeteringen kunnen aanbrengen.”

Starling Fleet bundelt kracht bestaande riviercruisevloten Roi en Select Voyages

ZUG Onder het nieuwe overkoepelende merk Starling Fleet worden alle 22 riviercruiseschepen van de Zwitserse rederijen Roi en Select Voyages samengebracht en vervolgens ter charter aangeboden aan internationale touroperators.

Het fusiebedrijf zal de communicatie en diensten voor de bestaande klanten en zakenpartners bundelen en optimaliseren. Met het hoofdkantoor in het Zwitserse Zug zal het bedrijf worden geleid door Alexander Nothegger als algemeen directeur. Starling Fleet werkt als een zogeheten ‘white label-platform’ om zijn charterklanten schepen onder hun eigen merknaam en bijbehorende volledige service aan boord te bieden, speciaal afgestemd

op de eindklanten van de betreffende touroperator.

Veelzijdig aanbod

De exclusieve verkooppartner van Starling Fleet, behorend tot de United Rivers bedrijvengroep, is het Nederlandse Cruise Commerce, dat onder leiding van algemeen directeur Roderik van Veelen een ervaren verkoopteam heeft om – als intermediair – het optimale scheepsproduct voor touroperators te koppelen aan het veelzijdige Starling Fleet-portfolio.

De verkoopprofessionals kunnen putten uit sterk verschillende soorten schepen voor een flexibele inzet op zowel de Rijn, Main, Donau, Rhône als de Seine.



Mps Royal Emerald is een van de riviercruiseschepen uit het veelzijdige Starling-portfolio.

Thecla Bodewes nieuw boegbeeld Topsector Water & Maritiem

ROTTERDAM Thecla Bodewes, CEO van de gelijknamige scheepswerf, is vanaf 1 april 2021 het boegbeeld van Topsector Water & Maritiem. Zij neemt het stokje over van Annemiek Nijhof, huidig directeur van Deltares.

Bodewes is geen onbekende voor de Topsector Water & Maritiem: zij heeft onder meer meegewerkt aan de ontwikkeling van de Human Capital Agenda. Als zakenvrouw van het jaar in 2011 en ‘haven-ondernemer van het Jaar 2019 Port of Zwolle’ heeft zij volgens de organisatie de juiste ervaring om de drie deelsectoren in Topsector Water en Maritiem onderling én met andere sectoren te verbinden.

Bodewes: “Als scheepsbouwer in hart en nieren ben ik een aanpakker. En dat komt goed uit. Er liggen legio kansen voor deze brede sector met zijn drie deelsectoren maritiem,

watertechnologie en deltatechnologie.

Innovatie met focus op verduurzaming en digitalisering in aansluiting op grote transitie als klimaatverandering, gezondheid en duurzame mobiliteit is meer dan ooit nodig. Al was het alleen maar om ons uit de huidige crisis te innoveren.”

Topsector Water & Maritiem is één van de tien

Topsectoren waarmee het Nederlandse bedrijfsleven en kennisinstellingen wereldwijd bijdragen aan het verzilveren van de economische kansen van maatschappelijke uitdagingen zoals gezondheid, klimaatverandering, energietransitie en duurzame mobiliteit, onder meer door te werken aan schone en slimme schepen.

